



Vor einem Jahr wurde das Firmengebäude der easyP um einen Anbau erweitert. Durch diverse Umbauten konnte der komplette Ablauf vom Bestelleingang bis zur Auslieferung optimiert werden.

Ein starker Partner

WER HÄTTE DAS GEDACHT – IN EINEM KLEINEN DORF IN NIEDERBAYERN, IST DER SITZ EINES DER FÜHRENDEN SYSTEMLIEFERANTEN FÜR DIE PRODUKTION VON INSEKTENSCHUTZGITTERN.

MIT DEM SELBST ENTWICKELTEN und mittlerweile über Deutschlands Grenzen hinaus bekannten System bietet die easyP System Vertriebs GmbH seit nunmehr über zwölf Jahren einen optimalen Einstieg in die Produktion von Insektenschutzgittern – aber auch als Fachhandel für den Vertrieb von Fertigelementen. Unterstützt werden die Produzenten mit einem System, das mit wenigen Profilarten möglichst viele Varianten des Insektenschutzes abdeckt. So kann mit einem kleinen Budget und wenig Platz gestartet werden, was vielen Start-up-Unternehmen entgegen kommt. Für die Produktion ist ebenso wenig Platz nötig wie für die Lagerung der Profile und Zubehörteile. Außerdem ist der Einstieg in die Insektenschutzgitterproduktion sehr einfach – ohne große Anschaffungen von Geräten und Werkzeugen.

Da das System wahlweise als Einzelkomponente, als Zuschnitt oder auch als KIT-Version zum schnellen Zusammenbau geliefert wird, ist es für Handwerksunternehmen ein lukratives Zusatzgeschäft.

Sollten die Kapazitäten für die eigene Herstellung nicht ausreichen, kann auf Fertigelemente zurückgegriffen werden. „Nach dem Motto ‘Leben und leben lassen’ legen wir sehr viel Wert auf den partnerschaftlichen Umgang mit unseren Produzenten und Fachhändlern. Probleme sind keine Probleme, sondern nur neue Herausforderungen“, so easyP-Geschäftsführerin Kornelia Petzko.

OPTIMIEREN UND WACHSEN

Mit dem Aufbau einer eigenen Marketing-Abteilung können nun Konzepte und Strategien viel schneller ausgearbeitet und umgesetzt werden. Es wird stets daran gearbei-

tet, die Kunden mit neuem, aktuellem Material zu bedienen. Um alle Produzenten und Fachhändler zu informieren, gibt es seit dem Frühjahr die „easyP-News“ als Dialoginstrument.

Alle Interessenten werden zur Herstellerschulung in die Räume der easyP System Vertriebs GmbH eingeladen. Hier lernt man sich persönlich kennen, die Produktionsstätte wird besichtigt, und die Teilnehmer legen bei der Produktion selbst Hand an. Als Einstieg gibt es eine kurze Erklärung der Systeme im Ausstellungsraum und einen Einblick in die Aufmaßunterlagen. Kornelia Petzko: „Unsere Interessenten sind immer begeistert und fahren total zufrieden nach Hause! Ihnen gefällt die lockere Atmosphäre und unsere legere, bayrische Art. Das gesamte Team freut sich schon auf die Schulungstermine im Winter“.

www.easyP.de